

รายงานกิจการของคณะกรรมการบริษัท

ประจำปี 2556 - 2557

(สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2557)

31 กรกฎาคม 2557

- **ภาวะเศรษฐกิจและตลาด**
- **ผลการดำเนินงาน ปีงบ 57**
 - ความปลอดภัย สิ่งแวดล้อม และบรรษัทพลงเมืองที่ดี
 - ผลประกอบการ
- **แผนดำเนินงาน ปีงบ 58**

ความต้องการเหล็กทั่วโลกยังคงเติบโตในช่วง 3 - 3.5 %



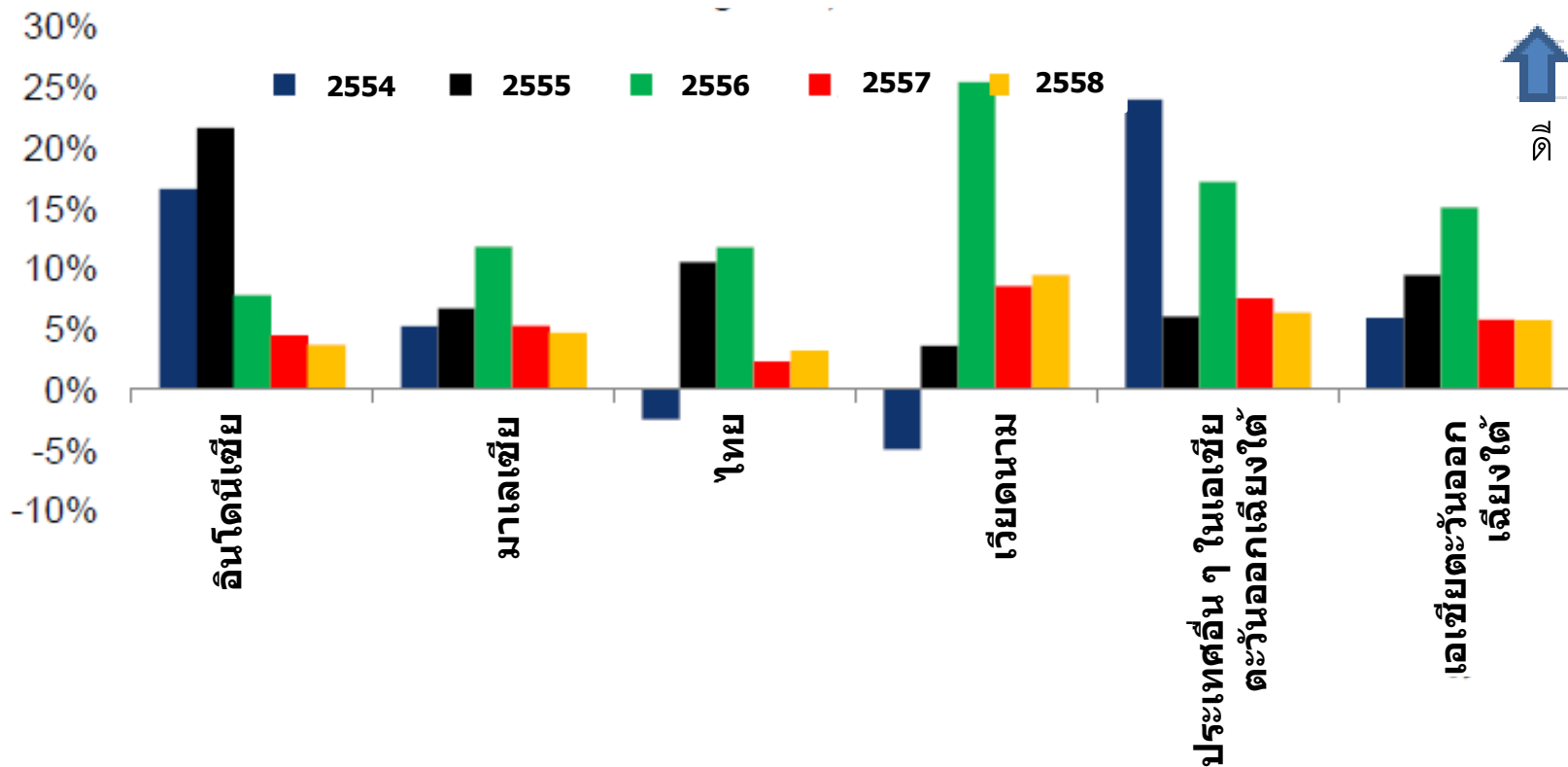
ปี	ปริมาณ	การเติบโต (%)
2556	1,481.4 ล้านตัน	3.6%
2557 (คาดการณ์)	1,526.6 ล้านตัน	3.1%
2558 (คาดการณ์)	1,576.3 ล้านตัน	3.3 %

- การบริโภคในยุโรปและอเมริกาเหนือเติบโตลดลง ส่วนจีนเติบโตมากกว่า 6%
- อัตราการใช้กำลังการผลิตทั่วโลกยังคงอยู่ในช่วง 75% - 80%
- ลักษณะของอุตสาหกรรมค่อนข้างกระจายตัว การควบรวมกิจการเกิดขึ้นน้อย

สัดส่วนของเหล็กกว่า 51% ถูกนำมาใช้ในอุตสาหกรรมก่อสร้างทั่วโลก

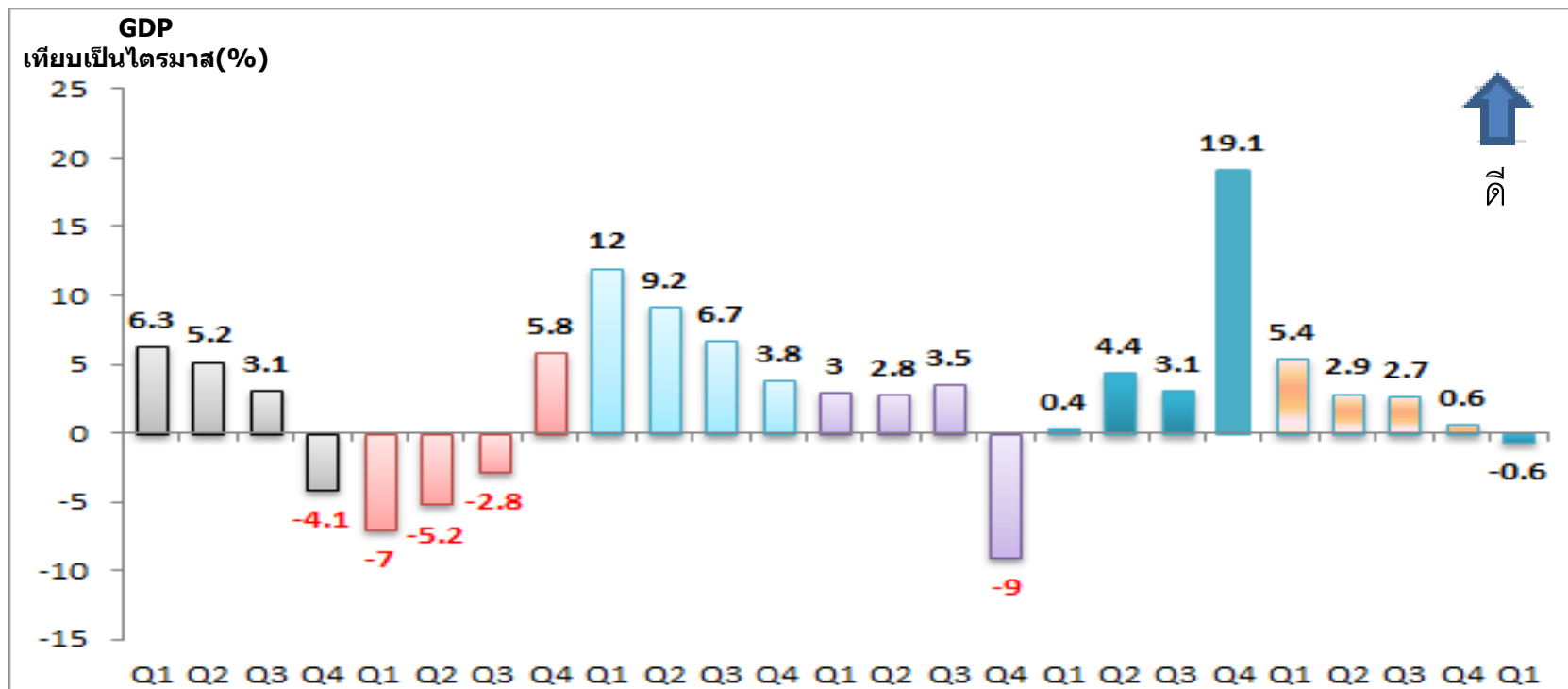
การบริโภคเหล็กในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ จะเติบโตประมาณ 3-6% ในอีก 2-3 ปีข้างหน้า

การเติบโตของความต้องการใช้เหล็กในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ %



ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

ภาวะความไม่สงบทางการเมืองในปี 2556 ส่งผลต่อผลิตภัณฑ์มวลรวมของประเทศ ซึ่งคาดว่าจะเริ่มฟื้นตัวในครึ่งปีหลังของ 2557

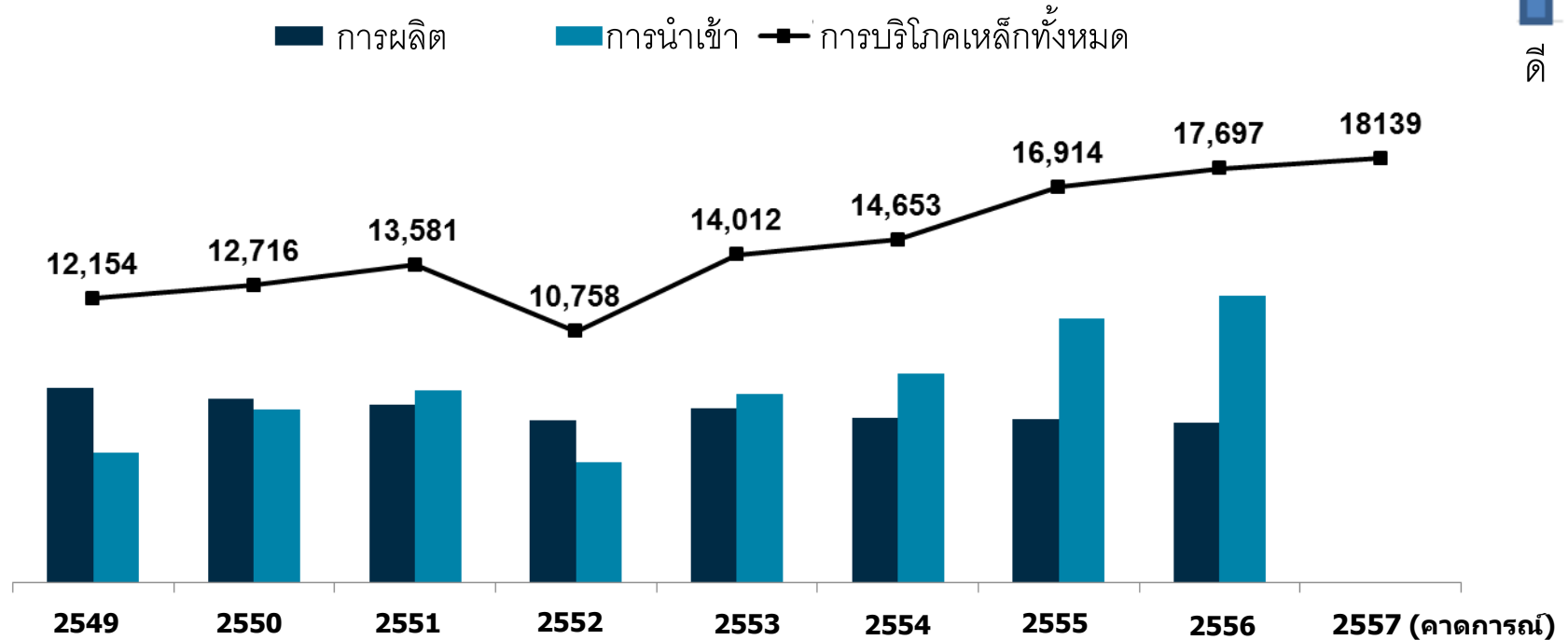


การเติบโต	2551	2552	2553	2554	2555	2556	2557คาดการณ์
เทียบเป็นปี	2.50%	-2.20%	7.80%	0.10%	6.50%	2.9%	1.6%

**อุตสาหกรรมที่บริโภคเหล็กขนาดใหญ่ (ก่อสร้างและยานยนต์)
เติบโตลดลงในช่วง 2 ไตรมาสที่ผ่านมา**

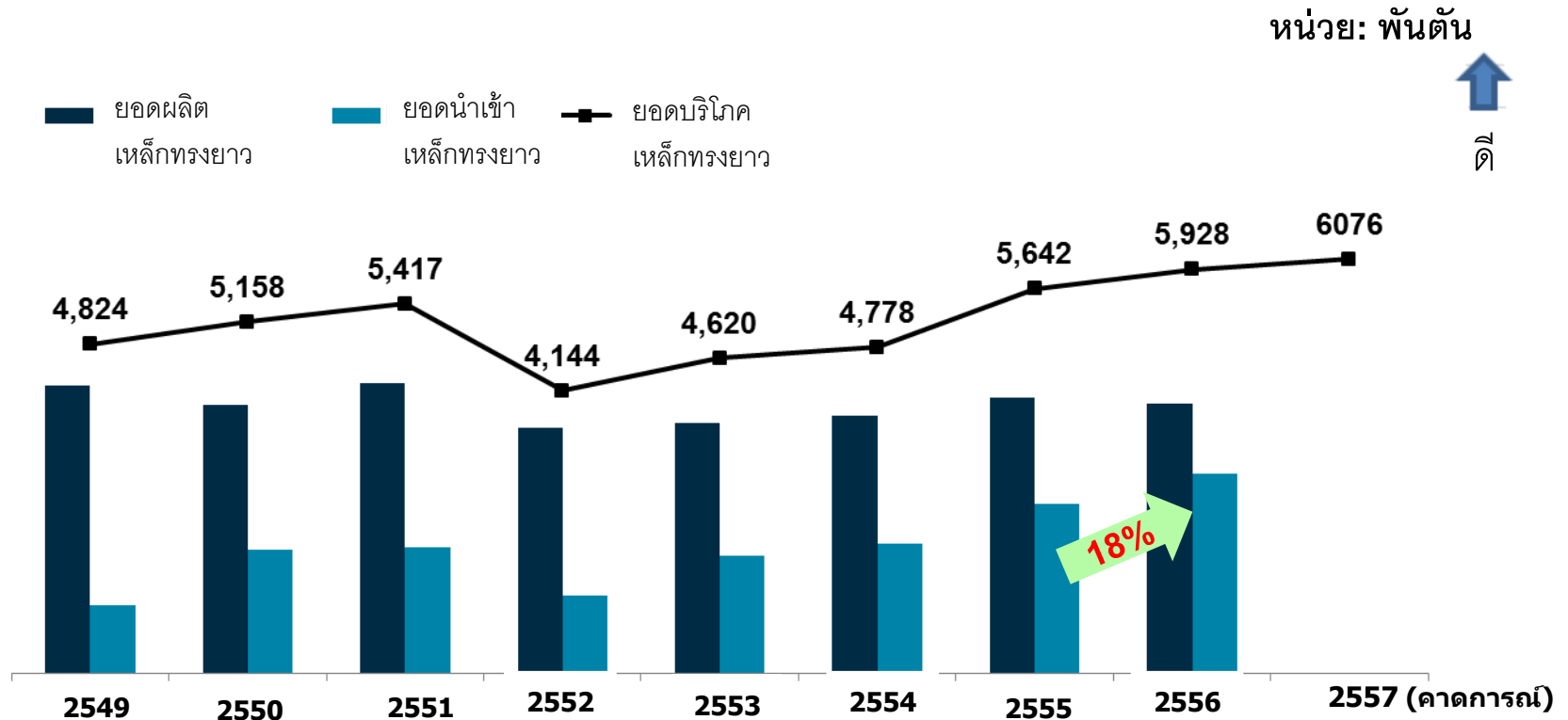
ปี 2557 การบริโภคเหล็กของประเทศไทยเติบโตในอัตราที่ต่ำที่สุด (4.6%) ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

หน่วย: พันตัน



ความไม่แน่นอนทางการเมืองตั้งแต่ พ.ย. 2557 ได้ส่งผลกระทบต่อการใช้บริโภค

การนำเข้าเหล็กทรงยาวเดบิตถึง 18% ในปี 2556

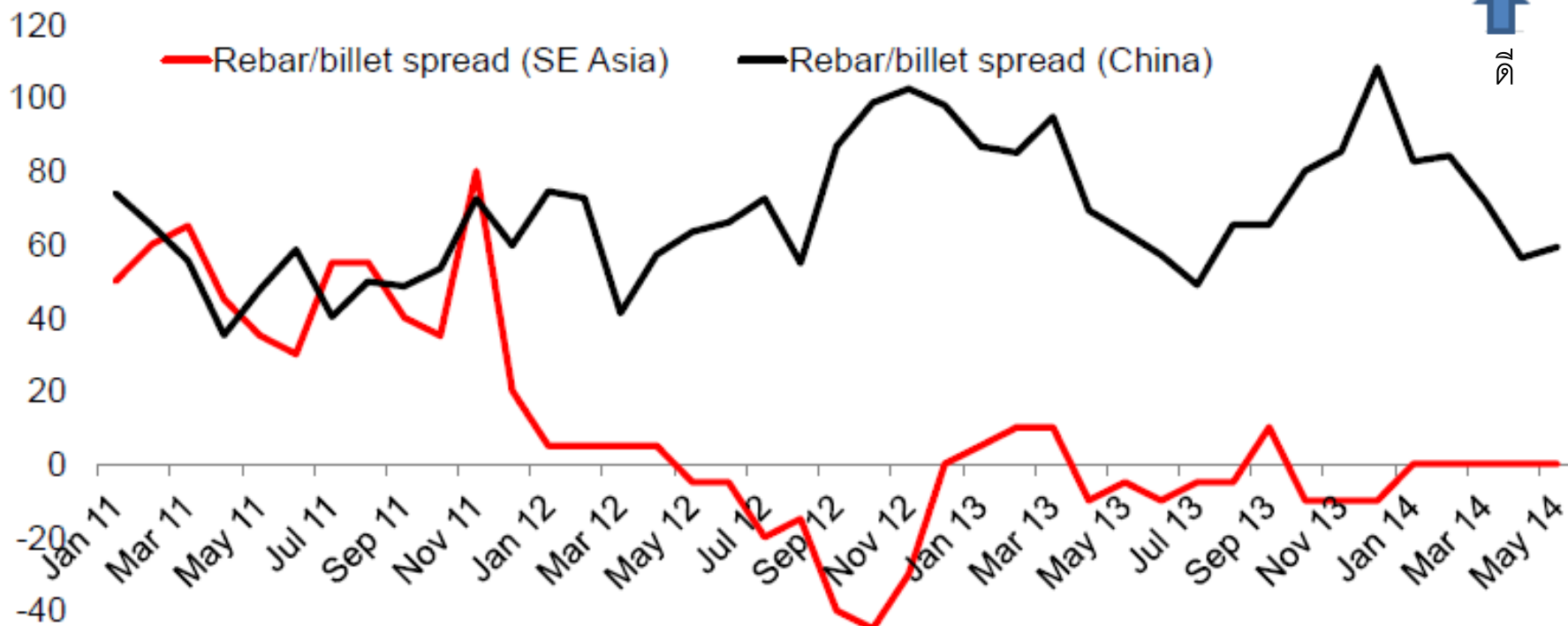


ผลิตภัณฑ์เหล็กที่ใช้ในการก่อสร้างจะต้องผ่านการพิจารณาและได้รับการรับรองจากสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (สมอ.)

ราคาเหล็กเส้นของประเทศจีนในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้อยู่ในระดับเดียวกันกับราคานำเข้าเหล็กแท่งจากกลุ่มประเทศเครือสหภาพโซเวียต



ราคาในประเทศจีนและราคานำเข้าในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้, \$/t



Spread : ราคาขายสุทธิ - ต้นทุนเศษเหล็กที่ใช้ในการผลิต

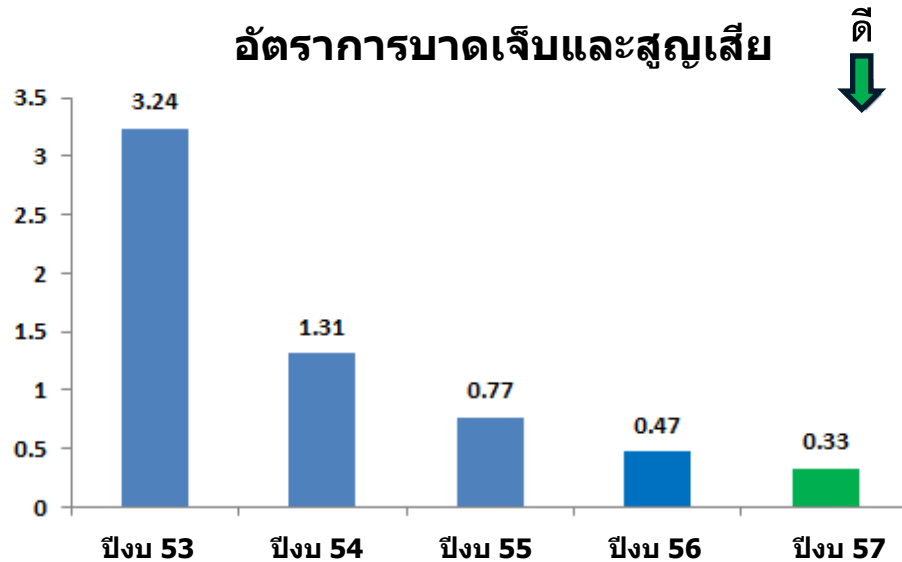
ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทย

- **ภาวะเศรษฐกิจและตลาด**
- **ผลการดำเนินงาน ปีงบประมาณ 57**
 - **ความปลอดภัย สิ่งแวดล้อม และบรรษัทพลงเมืองที่ดี**
 - **ผลประกอบการ**
- **แผนดำเนินงาน ปีงบประมาณ 58**

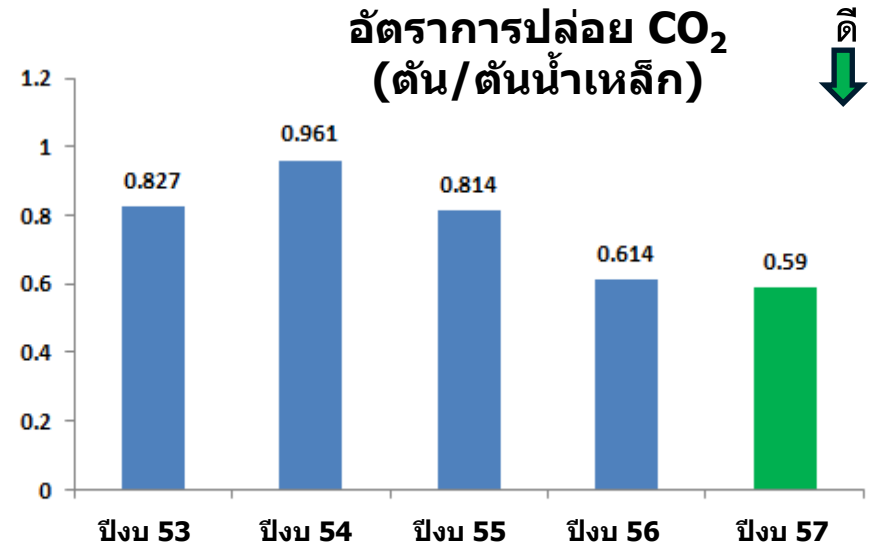
ความปลอดภัยและสิ่งแวดล้อม : มีผลงานดีเลิศในรอบ 5 ปี



อัตราการบาดเจ็บและสูญเสียชีวิต



อัตราการปล่อย CO₂
(ตัน/ตันน้ำเหล็ก)



- ดำเนินการด้านความปลอดภัยอย่างต่อเนื่องโดยมุ่งเน้นที่เหตุการณ์เฉียดหรือเกือบเกิดอุบัติเหตุ
- ดำเนินโครงการนำร่อง “กระบวนการจัดการความเสี่ยงด้านความปลอดภัย” ในไตรมาสที่ 1 ปีงบ 58
- ทั้ง 3 โรงงานของบริษัท ได้รับการยอมรับว่ามีผลงานด้านความปลอดภัยดีเลิศ

พันธกิจเพื่อสังคม



โครงการ “เสริมปัญญา กับ ทาทา สตีล” :
ส่งมอบหนังสือ “เสริมปัญญากับทาทา สตีล”
ให้รวม 179 โรงเรียน ใน 36 จังหวัดทั่วประเทศ



กิจกรรมเพื่ออนุรักษ์สิ่งแวดล้อม
กิจกรรมปลูกป่าชายเลน



กิจกรรมเพื่อองค์กรไม่แสวงหาผลกำไร
ร่วมกิจกรรมวันแห่งความรักกับโรงเรียน
เศรษฐเสถียร ในพระราชูปถัมภ์



การบริหารงานตามหลักบรรษัทภิบาล และหลักจรรยาบรรณในการดำเนินธุรกิจของ Tata



หนังสือคู่มือ
หลักจรรยาบรรณใน
การดำเนินธุรกิจของ Tata

นโยบายและระเบียบปฏิบัติ
เกี่ยวกับการร้องเรียนการ
กระทำผิดจรรยาบรรณ

นโยบายการต่อต้านการ
ติดสินบนและการต่อต้าน
การทุจริตคอร์รัปชั่น

บริษัทมุ่งมั่นเพื่อที่จะสร้างความมั่นใจว่าบริษัทดำเนินธุรกิจ
ด้วยการกำกับดูแลกิจการที่ดีด้วยมาตรฐานทางจริยธรรมสูงสุดและมีความโปร่งใส

- **ภาวะเศรษฐกิจและตลาด**
- **ผลการดำเนินงาน ปีงบ 57**
 - **ความปลอดภัย สิ่งแวดล้อม และบรรษัทพลงเมืองที่ดี**
 - **ผลประกอบการ**
- **แผนดำเนินงาน ปีงบ 58**

แผนพลิกฟื้นประสบผลสำเร็จ โดยบริษัทกลับมามีผลกำไรอีกครั้ง

วิสัยทัศน์ และเป้าหมายทางธุรกิจ

เป้าหมายที่บรรลุผล ในปี 2556-2557

ผลตอบแทนของผู้ถือหุ้น

เพิ่ม กำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย
ภาษี เงินได้ ค่าเสื่อมราคา
และค่าตัดจำหน่าย
(EBITDA)

- มี EBITDA 1006 ล้านบาท และมีกำไรก่อนภาษี / กำไรหลังภาษีเป็นบวก
- กำไรส่วนเกินเพิ่มขึ้นจากปีที่แล้ว 10 %
- บริหารเงินทุนหมุนเวียนอย่างมีประสิทธิภาพ

ความเป็นเลิศ ในการดำเนินงาน

การประสานความร่วมมือ
โดยคำนึงถึงเป้าหมาย
เดียวกันเพื่อให้ต้นทุนของ
เหล็กแท่งดีที่สุด

- ต้นทุนผันแปรของเหล็กแท่ง ต่ำที่สุดหลังจากปี 2553
- สามารถจัดหาเศษเหล็กได้ถึง 1.1 ล้านตัน
ซึ่งมากที่สุดเป็นประวัติการณ์
- กำลังการผลิตของโรงงาน SCSC เพิ่มขึ้น : โดยสามารถ
ผลิตได้ถึง 50,000 ตันต่อเดือน

วิสัยทัศน์ และเป้าหมายทางธุรกิจ

ความสัมพันธ์กับลูกค้า

เสริมสร้างพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่และปรับปรุงระดับการบริการให้แก่ลูกค้า

เป้าหมายที่บรรลุผล ในปี 2556-2557

- ยอดขาย Rebar เพิ่มขึ้นถึง 33% ซึ่งเป็นยอดขายที่สูงที่สุดเท่าที่เคยทำมา
- ดัชนีความพึงพอใจของลูกค้าเพิ่มขึ้นจาก 77% เป็น 85%

บรรษัทพลเมือง

ความปลอดภัยอยู่ในระดับสูงและการดูแลกำกับกิจการอยู่ในระดับดีเยี่ยม

- ยกระดับความปลอดภัยในการทำงาน
- คะแนนการกำกับดูแลกิจการที่ดี ปรับสูงขึ้นจากปีที่แล้ว 84% เป็น 88%

ความสุขและความกระตือรือร้นในการทำงานของพนักงาน

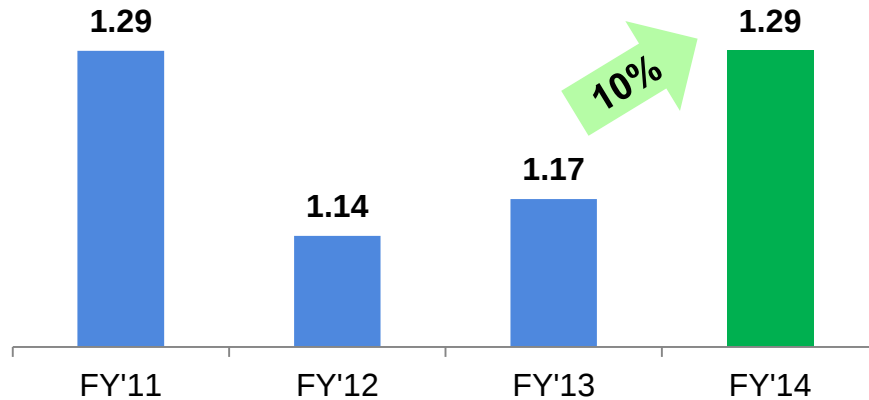
เป็นบริษัทชั้นนำในระดับ Top Quartile เมื่อเปรียบเทียบกับบริษัทในทุกอุตสาหกรรม

- ระดับความพึงพอใจของพนักงานเพิ่มขึ้นจากปีที่ผ่านมา 5%
- โครงการแลกเปลี่ยนพนักงานไปเรียนรู้งานกับบริษัทในเครือ

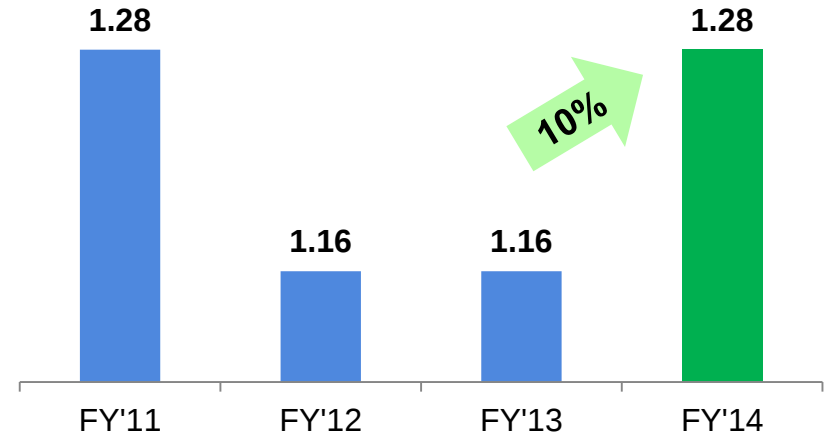
ตัวชี้วัดผลสำเร็จของงาน



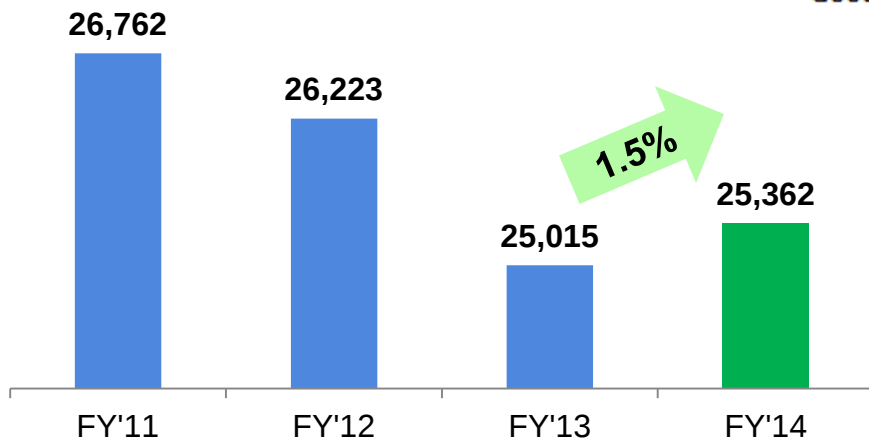
ปริมาณการขาย (ล้านตัน)



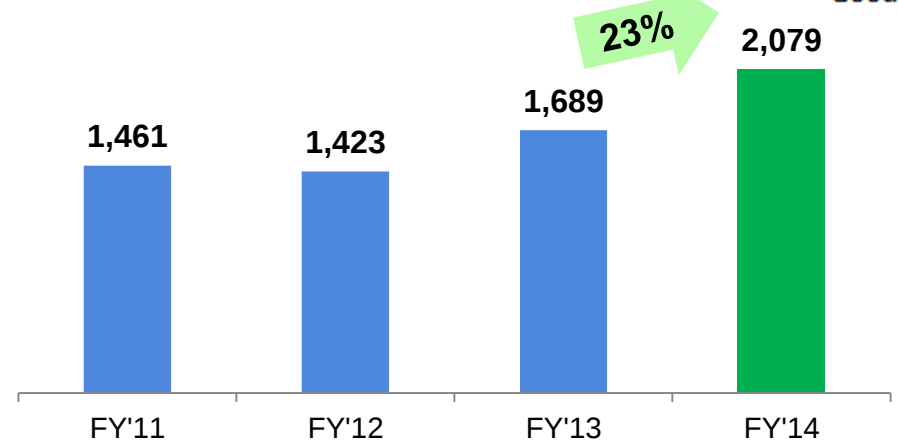
ปริมาณการผลิต (ล้านตัน)



รายได้จากการขาย (ล้านบาท)



กำไรส่วนเกิน (ล้านบาท)

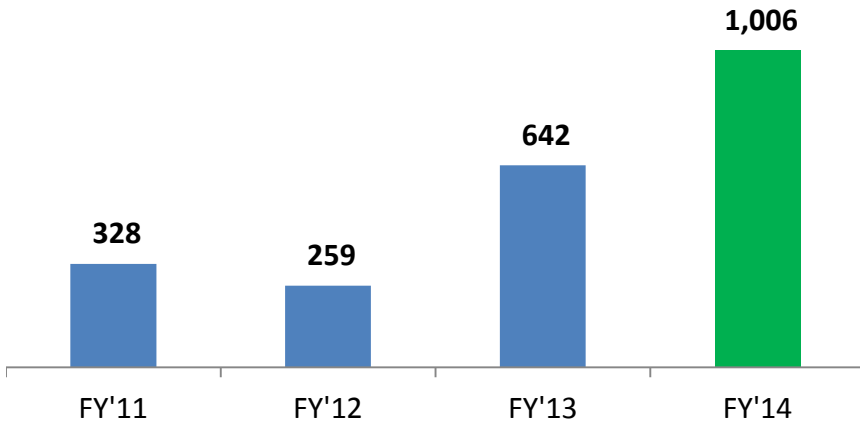


ตัวชี้วัดผลสำเร็จของงาน

EBITDA (ล้านบาท)



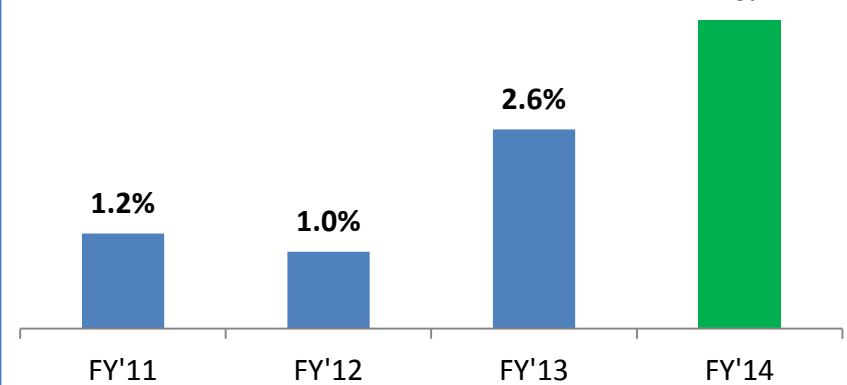
Good



EBITDA (ร้อยละ)



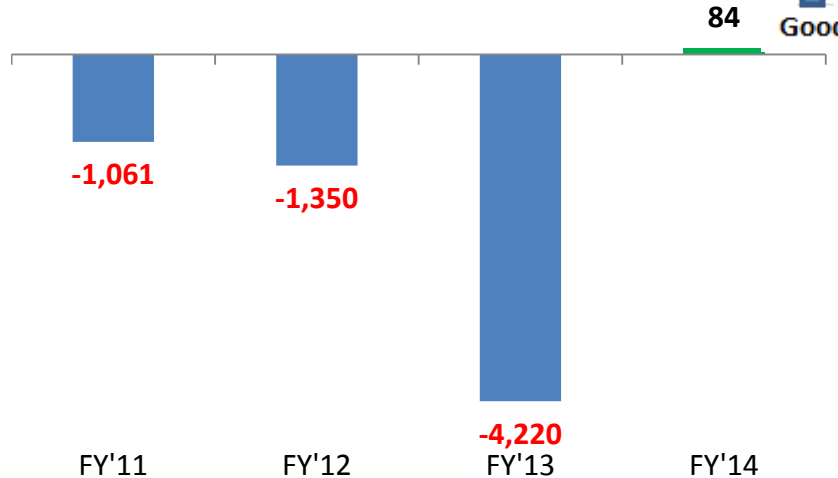
Good



กำไรก่อนหักภาษี (ล้านบาท)



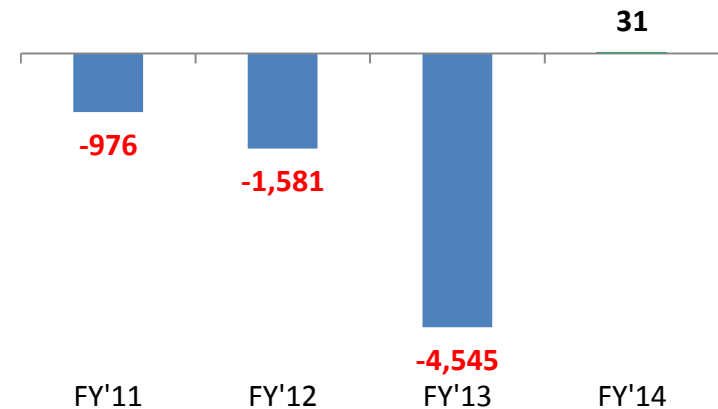
Good



กำไรหลังหักภาษี (ล้านบาท)



Good



รางวัลที่ได้รับในปีที่ผ่านมา



**NTS : รางวัลอุตสาหกรรม
ดีเด่น ประเภทการบริหาร
ความปลอดภัย จาก ฯพณฯ
นายกรัฐมนตรี**



**รางวัลบริษัทจดทะเบียนด้านความรับผิดชอบต่อสังคมดีเด่น
จากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย**



**รางวัล CSRI Recognition
จากสถาบันธุรกิจเพื่อสังคม**



**รางวัลโรงงานดีเด่น "โครงการส่งเสริมการมีส่วนร่วมของ
ประชาชนในการกำกับโรงงาน
จากการนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย**



**ประกาศนียบัตรตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ จาก
กรมอุตสาหกรรมพื้นฐานและการเหมืองแร่**

1. ริเริ่มโครงการ: การนำโครงการ DEE project ไปปฏิบัติจริง, โครงการ SEAL เพื่อเพิ่มความสามารถการผลิตของโรงงานเหล็กก่อสร้างสยาม และโครงการ SAVE
2. สร้างระบบการสื่อสารให้แข็งแกร่งทั่วทั้งบริษัทในเครือ
3. จัดการประชุมร่วมกับสื่อมวลชนและนักวิเคราะห์ทางการเงินทุกไตรมาส

DEE : Develop Entrepreneurial Excellence
SEAL : South East Asia Leader
SAVE: Sustainable Achievement of Value Energy

- **ภาวะเศรษฐกิจและตลาด**
- **ผลการดำเนินงาน ปีงบ 57**
 - **ความปลอดภัย สิ่งแวดล้อมและบรรษัทพลงเมืองที่ดี**
 - **ผลประกอบการ**
- **แผนดำเนินงาน ปีงบ 58**

- เสริมสร้างความแข็งแกร่งในแวดวงก่อสร้าง:
สร้างแบรนด์ “Tata Tiscon” ให้แข็งแกร่งในภูมิภาค และเพิ่มยอดขายสินค้าในกลุ่มสินค้าเหล็กเส้นภายในประเทศ รวมถึงบริการตัดและดัด
- จัดหาเศษเหล็กในประเทศให้มีสัดส่วนที่เพิ่มมากขึ้น
- ยกระดับคุณภาพสินค้าและบริการในกลุ่มสินค้าเหล็กลาดให้ดียิ่งขึ้น
- การมุ่งเน้นบุคลากร: เสริมสร้างและพัฒนาบุคลากรอย่างต่อเนื่องทุกตำแหน่งงานและหน่วยงาน
- เร่งหาข้อสรุปอันเกี่ยวเนื่องกับการจัดการกับเตาถลุง (Mini Blast Furnace)

ขอขอบพระคุณ

ข้อมูลอ้างอิง

โรงงาน

- ลดปัญหาคอขวดของการจัดส่งและการกองเก็บสินค้าเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าในทุกชนิดและขนาดสินค้าและจัดการบริหารเวลาของรถขนส่ง
- เพิ่มขีดความสามารถในการจัดการบริหารเศษเหล็ก
- ลดการใช้พลังงานลดอย่างต่อเนื่องเพื่อควบคุมต้นทุนของเหล็กแท่ง
- มีการอัปเดตเครื่องจักรที่โรงงานอย่างสม่ำเสมอ โดยใช้วิธีบริหารการลงทุนและเครื่องมือ

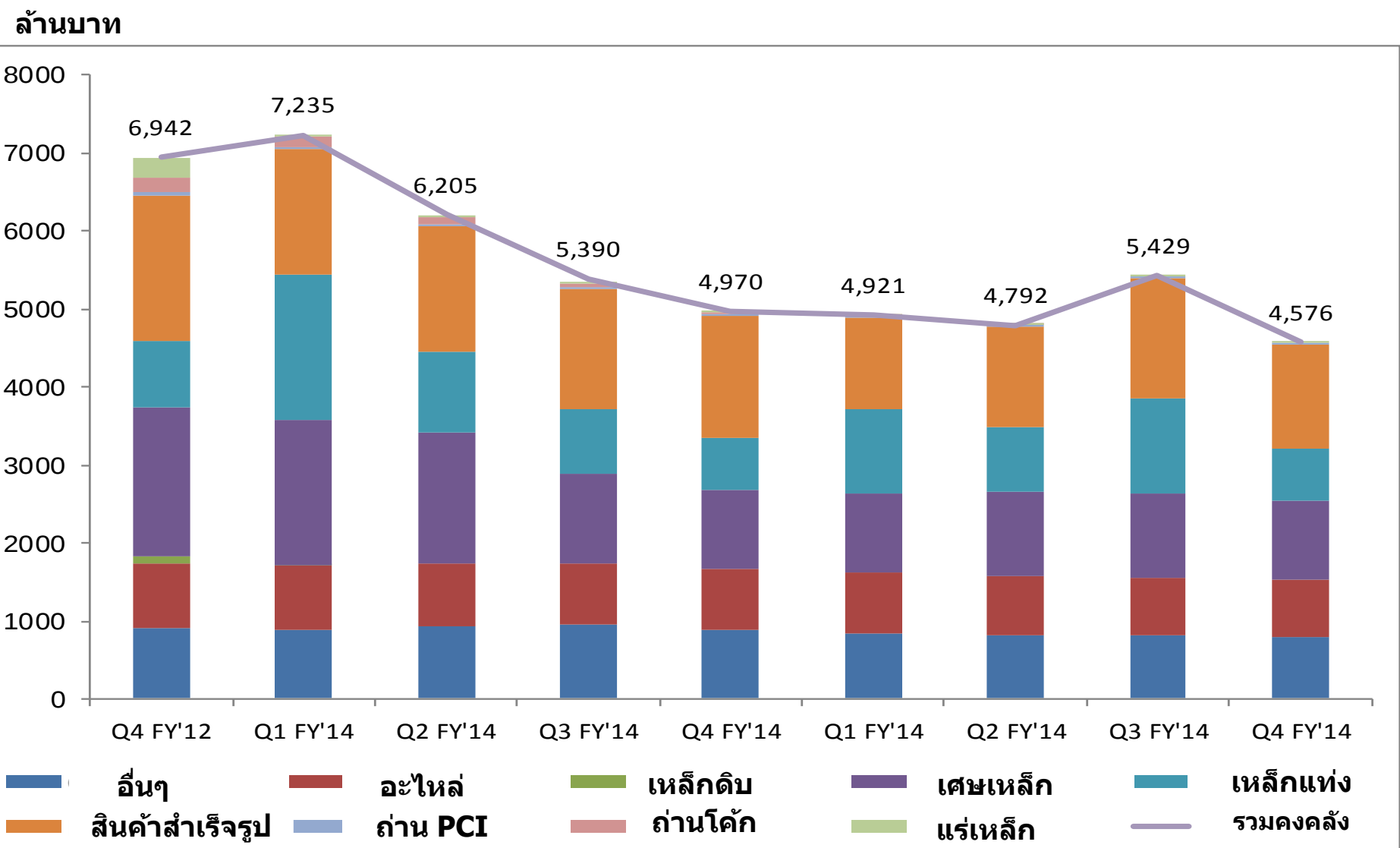
เศษเหล็ก

- เพิ่มจำนวนของผู้ค้าเศษเหล็กภายในประเทศเพื่อเพิ่มการรับซื้อเศษเหล็ก
- ใช้ประโยชน์จากความสามารถของฝ่ายจัดหาของบริษัทเพื่อจัดหาวัตถุดิบที่สำคัญเชิงกลยุทธ์

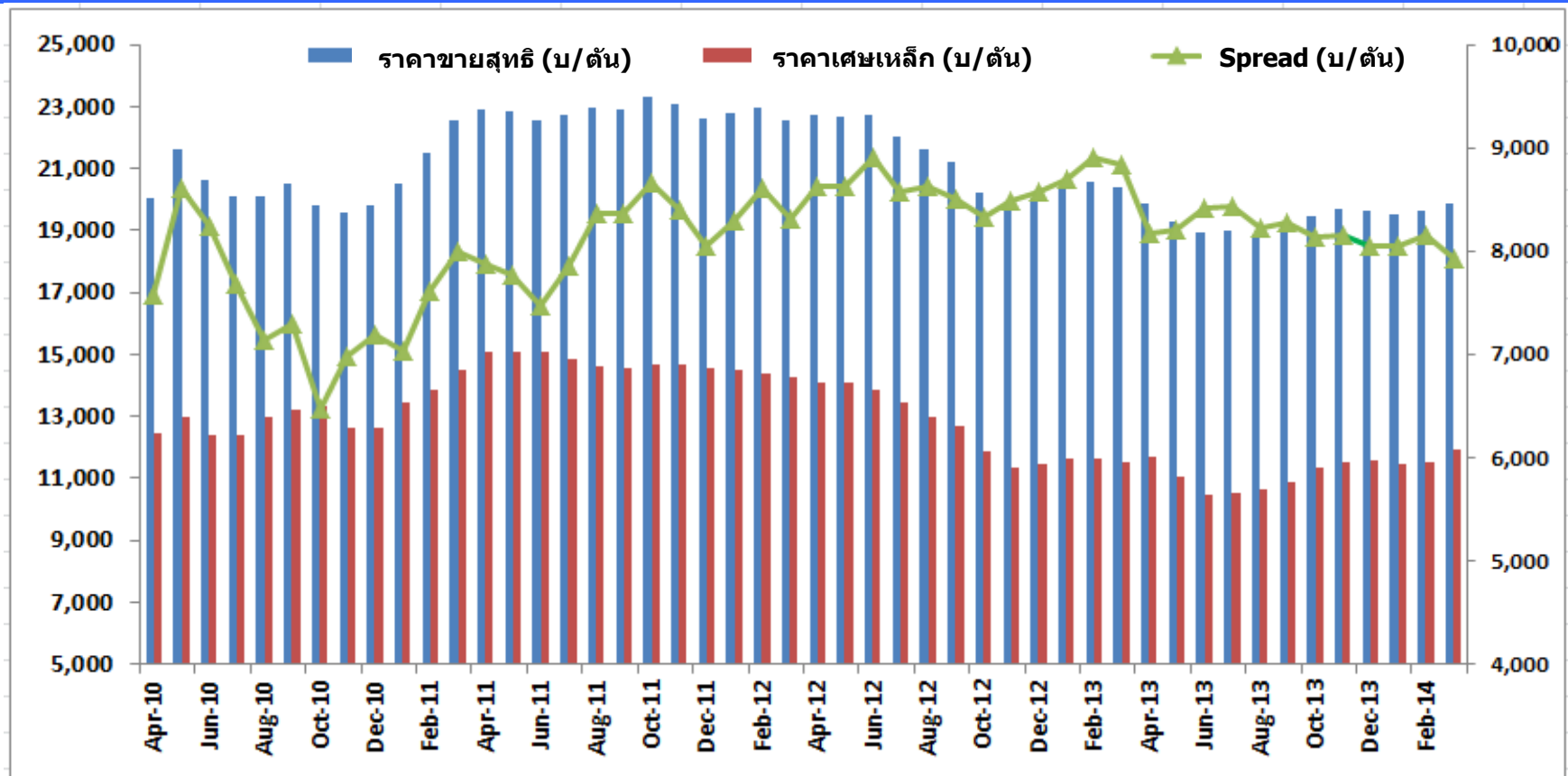
การตลาดและการขาย

- ขยายตราสินค้าในส่วนภูมิภาค
- สร้างความสัมพันธ์อย่างแน่นแฟ้นกับลูกค้า โดยทีมบริการลูกค้า

การควบคุมการจัดการเงินทุนหมุนเวียนช่วยให้กระแสเงินสดดีขึ้น

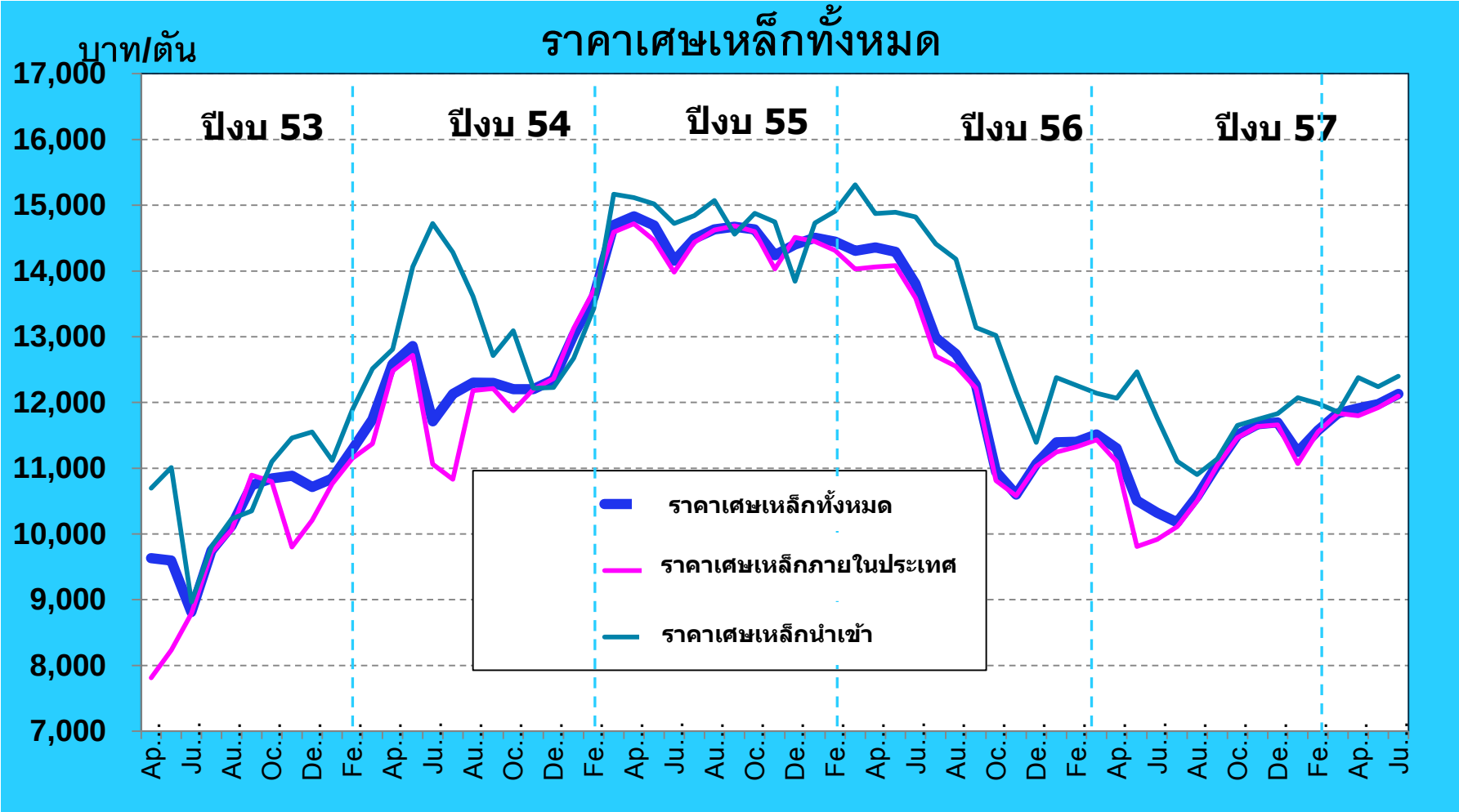


Spread ได้รับแรงกดดันแต่ยังคงอยู่ตัวใน ปี 2556



ปีงบประมาณ	2553	2554	2555	2556	2557
Spread บาท/ตัน	7,859	7,491	8,300	8,614	8,216

ราคาเศษเหล็กได้ปรับตัวเพิ่มขึ้นในหนึ่งปีที่ผ่านมา
 ทำให้ช่องว่างระหว่างเศษเหล็กนำเข้าและเศษเหล็กในประเทศแคบลง



แผนพลิกฟื้นผลประกอบการมีผลลัพท์เชิงบวกในทุก หน่วยงาน



	หัวข้อ	หมายเหตุและสถานะปัจจุบัน
1	การบริหารจัดการสินค้าอย่างเหมาะสม	- เสริมสร้างความยืดหยุ่นในการวางแผนการผลิต - ลดผลกระทบของการนำเข้าเหล็กงวดด้วยกลยุทธ์ของสินค้าเหล็กเส้น - สร้างความแข็งแกร่งไปยังปลายทาง/เหล็กรูปพรรณ
2	การพัฒนาสินค้าใหม่และการควบคุมคุณภาพสินค้า	- บางกลุ่มสินค้ามีการปรับปรุงเพื่อตอบสนองความต้องการเฉพาะของลูกค้า (ลวดเหล็กเสริมในยางรถยนต์ - Tire Cord, RB26 และอื่น ๆ) - ข้อร้องเรียนลูกค้าลดลงอย่างมีนัยยะสำคัญ
3	โครงการที่เกี่ยวข้องกับ MBF	หยุดการดำเนินงานของเตาถลุงเพื่อหลีกเลี่ยงผลกระทบที่ไม่พึงประสงค์
4	การพัฒนาต้นทุนแปรสภาพ	- มุ่งเน้นไปที่ราคาของเหล็กแท่ง - ต้นทุนการแปรผันของเหล็กแท่ง ต่ำที่สุดในรอบ 4 ปี
5	การจัดหา	ปรับปรุงการจัดหาเศษเหล็กภายในประเทศในได้มากขึ้น (โดยมีอัตราเพิ่มขึ้น 12% ในสามปีที่ผ่านมา)
6	ต้นทุนคงที่	ไม่มีการเพิ่มต้นทุนคงที่ใน 5 ปีที่ผ่านมา

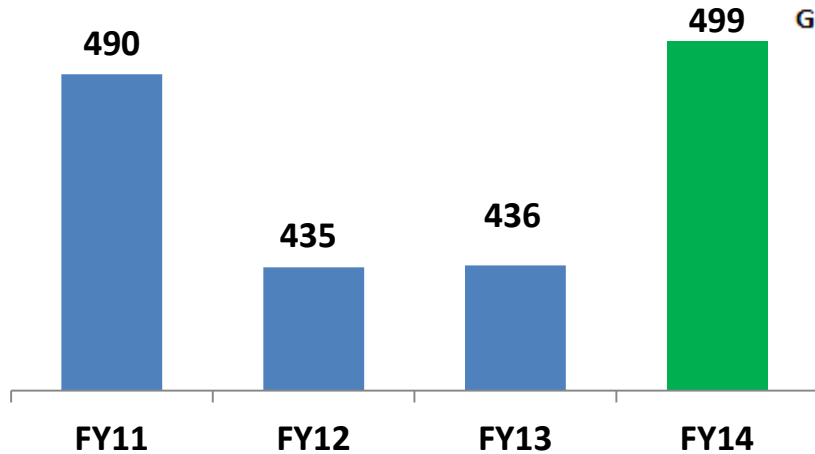
ผลประกอบการ เหล็กก่อสร้างสยาม



ปริมาณการผลิตเหล็กแท่ง ('000 ตัน)



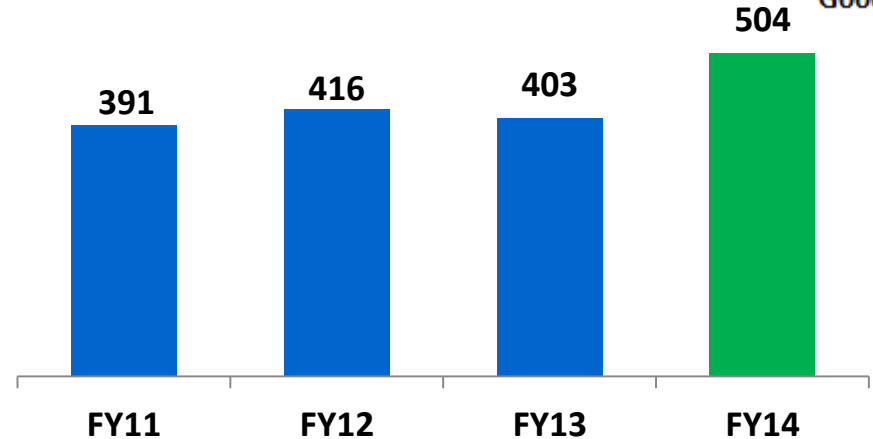
Good



ปริมาณการผลิตสินค้าสำเร็จรูป ('000 ตัน)



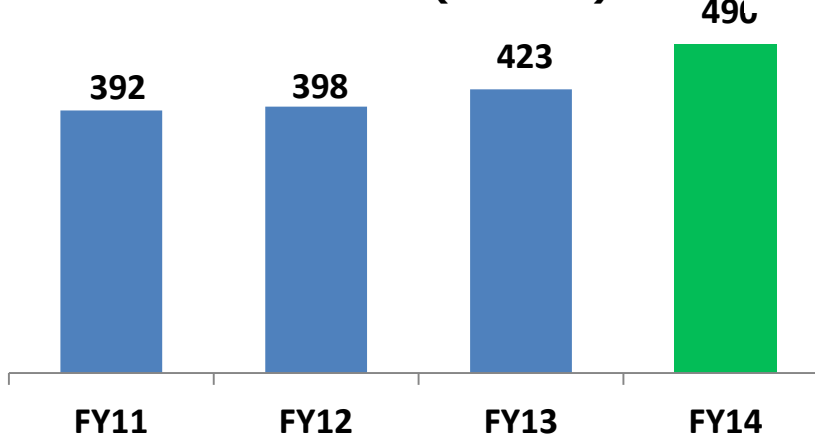
Good



ปริมาณการขาย ('000 ตัน)



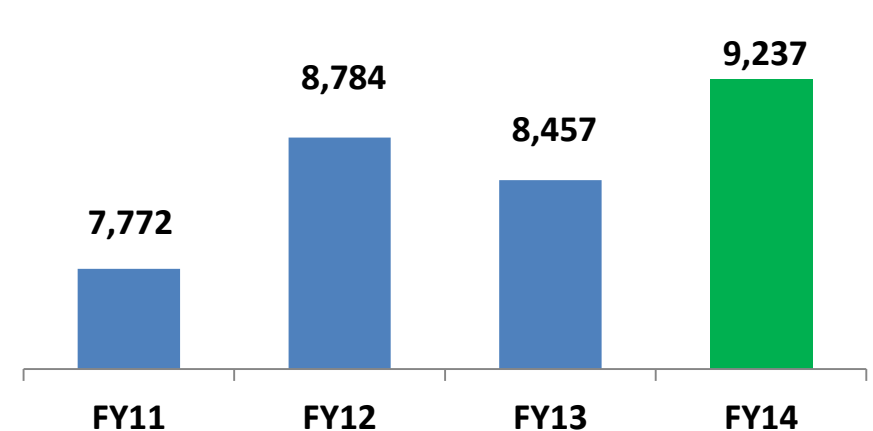
Good



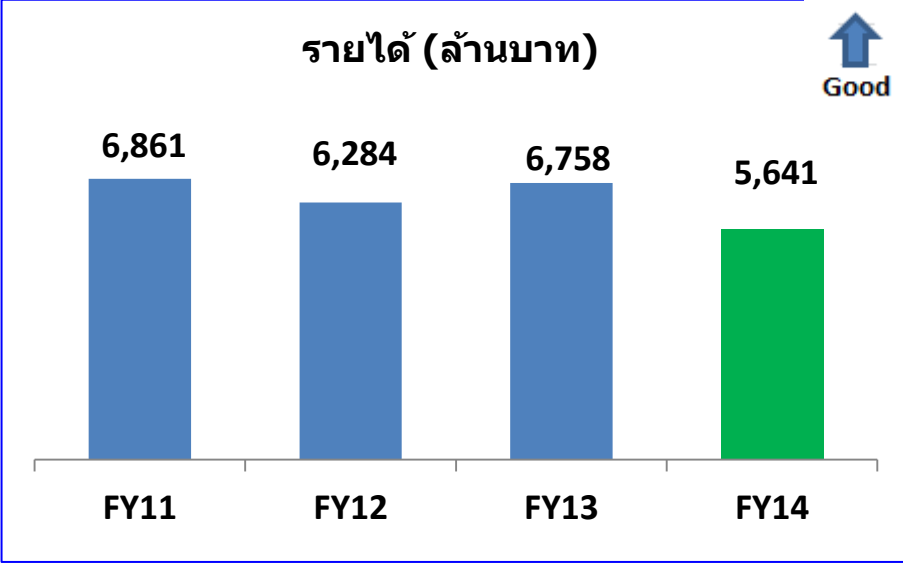
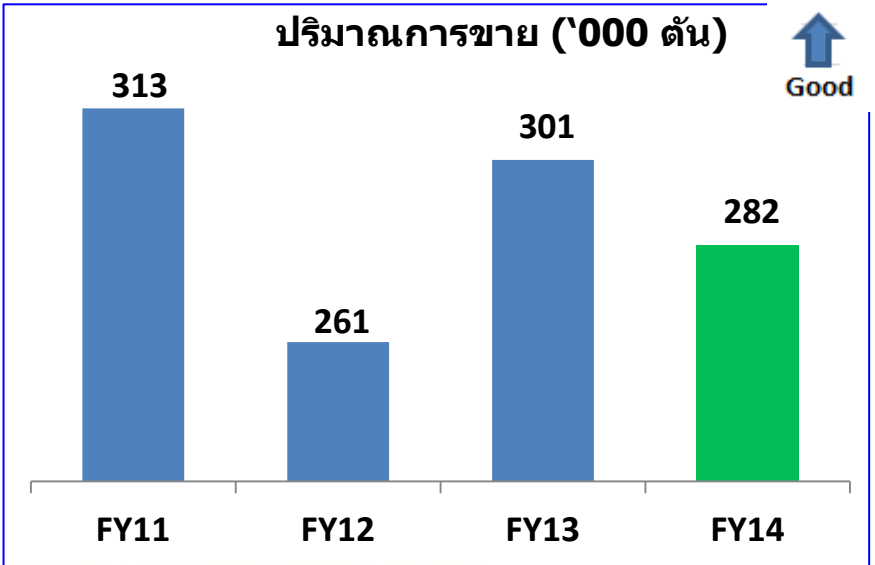
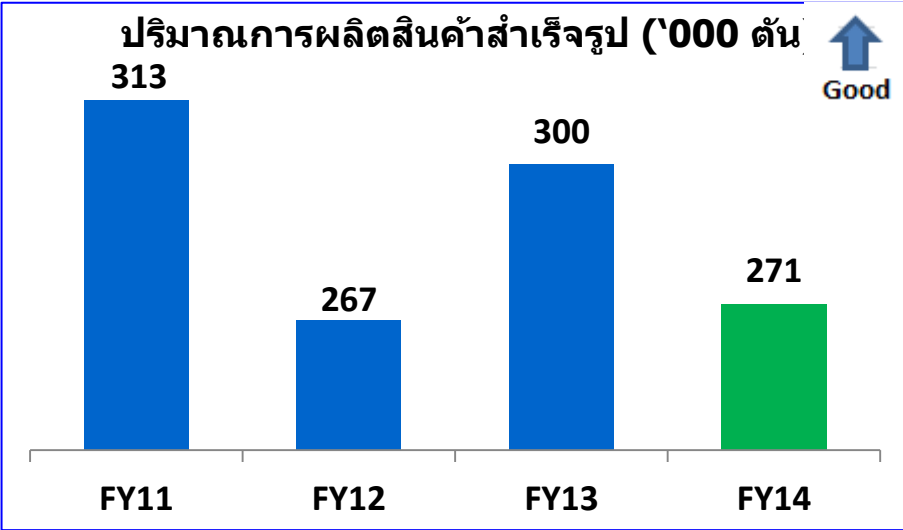
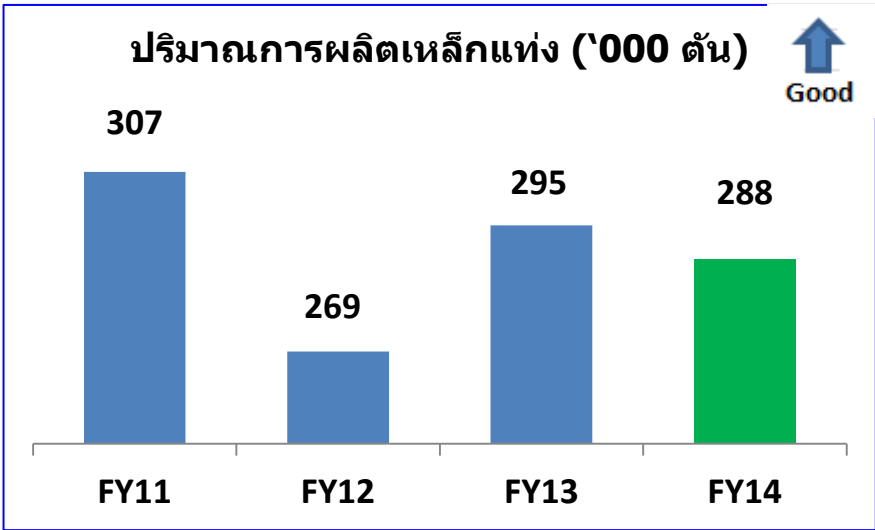
รายได้ (ล้านบาท)

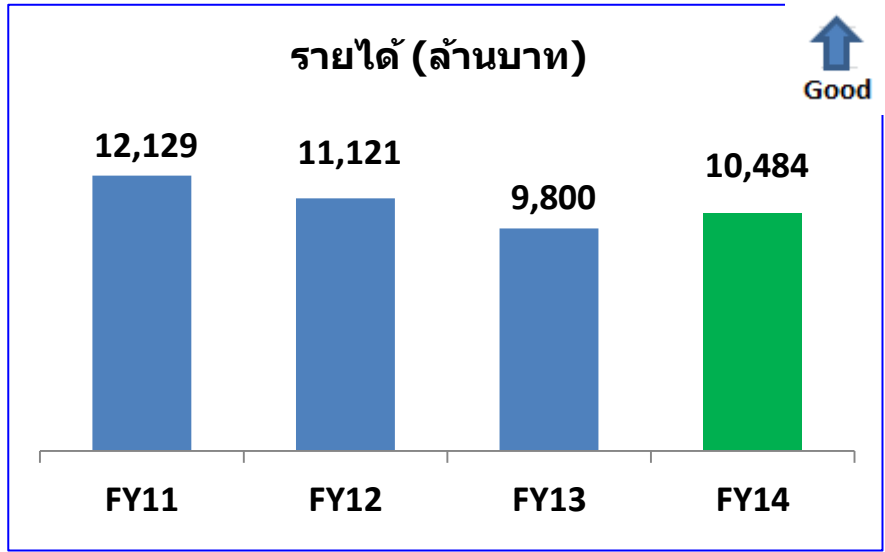
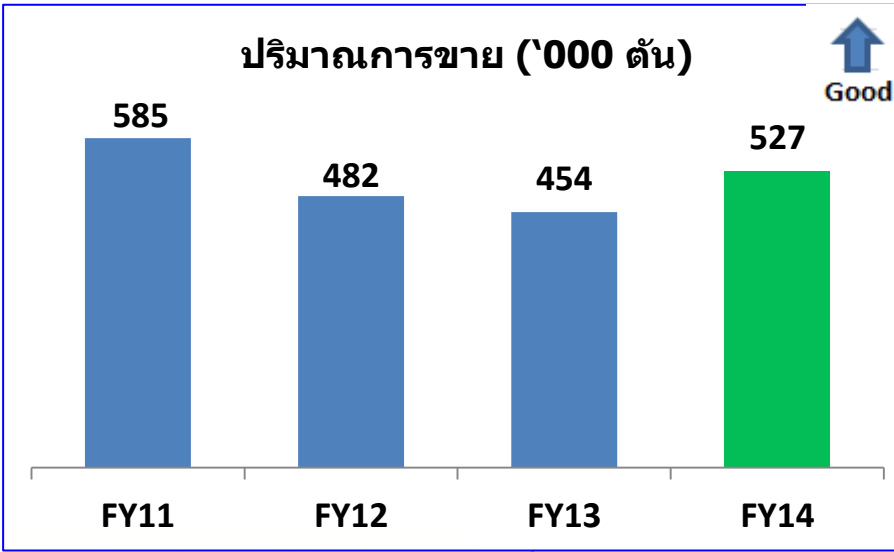
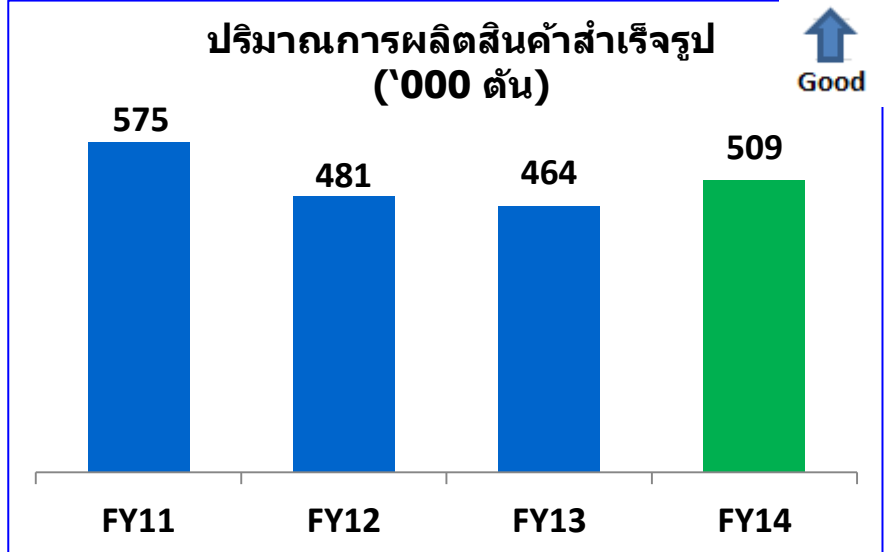
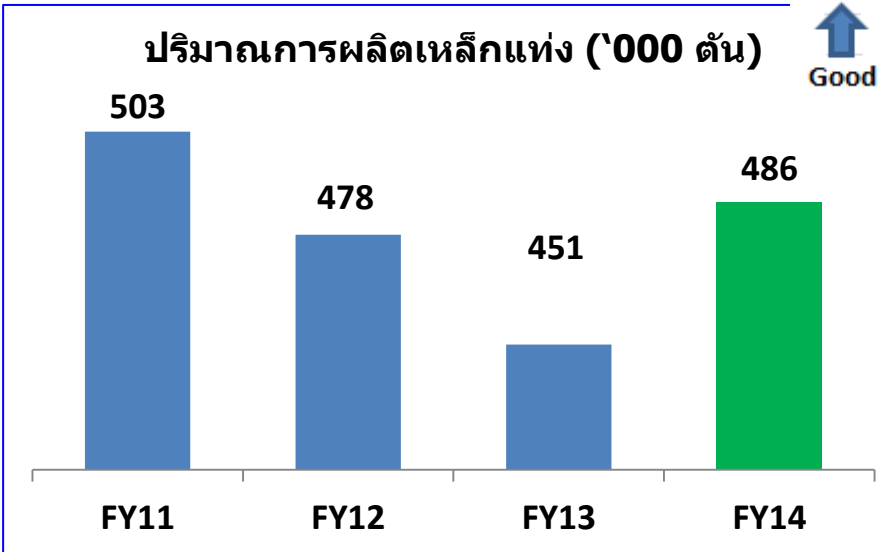


Good



ผลประกอบการเหล็กสยาม (2001)





ต้นทุนคงที่ของบริษัทได้ถูกควบคุมให้อยู่ในระดับไม่เกินกว่า ปี 2553



	ล้านบาท				
	ปีงบ 53	ปีงบ 54	ปีงบ 55	ปีงบ 56	ปีงบ 57
ค่าเสื่อมราคา	851	1060	997	878	506
ค่าใช้จ่ายโรงงาน	643	704	677	649	665
ค่าใช้จ่ายบริหาร	510	493	505	525	516
ดอกเบี้ย	91	300	288	344	327
รวมทั้งสิ้น	2,095	2,557	2,467	2,396	2,014

ด้วยการทำงานเป็นทีม ผลงานในปี 2556

ได้นำความเชื่อมั่นกลับคืนสู่บุคลากรใน TSTH



ความเป็นเลิศ ในการดำเนินงาน

1. ควบคุมต้นทุนแปลงสภาพทั้ง 3 โรงงาน ได้ดีที่สุดในรอบ 4 ปี
2. บริหารเงินทุนหมุนเวียนให้เข้มงวดมากยิ่งขึ้น
3. ควบคุมช่วงเวลาหยุดผลิต (shutdown) ให้มีประสิทธิภาพ และมีความยืดหยุ่น

ความเป็นเลิศทางการค้า

1. เพิ่มยอดขายสินค้าเหล็กเส้นในพื้นที่นครหลวงและภูมิภาค และยังมียอดขายเหล็กเส้นสูงสุด 860,000 ตัน
2. สัดส่วนการจัดหาเศษเหล็กในประเทศสูงถึง 1.1 ล้านตัน
3. ระบบควบคุมคุณภาพสินค้ามีความแข็งแกร่งมากยิ่งขึ้น อัตราข้อร้องเรียนลดลงอย่างมีนัยยะสำคัญ

รัฐกิจสัมพันธ์ และ บริหารทรัพยากรบุคคล

1. ได้รับมาตรการการตอบโต้การทุบตลาดอย่างถาวร
2. โปรแกรมแลกเปลี่ยนบุคลากรกับบริษัทในเครือเพื่อ ความก้าวหน้าในอาชีพ
3. สวัสดิการใหม่สำหรับพนักงานและบุตรของพนักงาน

การให้ความสนับสนุน TSTH จากกลุ่ม ทาทา สตีล



การบริหารจัดการด้านความปลอดภัย

- ก) การดำเนินการของพนักงานเพื่อพัฒนาด้านความปลอดภัย โดยผ่านโปรแกรม "อบรมเพื่อเป็นผู้อบรม"
- ข) การแลกเปลี่ยนประสบการณ์และความรู้ด้านความปลอดภัยกับสมาชิกสมาคมเหล็กโลก
- ค) ได้รับการสนับสนุนด้านการประเมินและการตรวจสอบโดยหน่วยงานความปลอดภัยของกลุ่ม ทาทา สตีล

กลุ่มเทคโนโลยี

- ก) กลุ่มเทคโนโลยีของสินค้าเหล็กทรงยาวและเหล็กกลวได้ให้การสนับสนุนอย่างต่อเนื่องโดยขับเคลื่อนโครงสร้างสำคัญๆ ตามแผนธุรกิจ
- ข) ได้รับการสนับสนุนเพื่อพัฒนาซอฟต์แวร์สำหรับการผลิต ผลิตภัณฑ์ตัดและตัดที่โรงงาน NTS

ด้านทรัพยากรบุคคลและความยั่งยืน

- ก) การแลกเปลี่ยนพนักงานระดับบริหารกับบริษัท แนนท สตีล ประเทศสิงคโปร์เพื่อเพิ่มพูนโอกาสทางการเรียนรู้
- ข) การพบปะกับที่ปรึกษาจรรยาบรรณเพื่อขับเคลื่อนการบริหารจรรยาบรรณทางธุรกิจ
- ค) ได้รับการสนับสนุนจาก Tata Sons สำหรับโครงการ Tata Young Expression

การให้ความสนับสนุน TSTH จากกลุ่ม ทาทา สตีล



ด้านการเงิน

- ก) หน่วยงานการเงินกลุ่มทาทา ได้ให้การสนับสนุนเพื่อบรรเทาความเสี่ยงเกี่ยวกับเงินตราต่างประเทศในรายการที่สำคัญต่างๆ ของการดำเนินธุรกิจ
- ข) ได้รับข้อมูลต่างๆ และการบริการจากทีมงานด้านการควบคุมกิจการ ในเรื่องที่เกี่ยวข้องกับการวางแผนกลยุทธ์
- ค) มีกลไกการกำกับดูแลจากสำนักงาน CFO ของกลุ่มทาทา เกี่ยวกับกฎเกณฑ์ด้านการเงิน และมีเครือข่ายด้านการเงิน โดยเฉพาะกับสถาบันการเงินข้ามชาติ
- ง) ให้ระบบและวิธีการวางแผนงบประมาณรายจ่ายการลงทุน

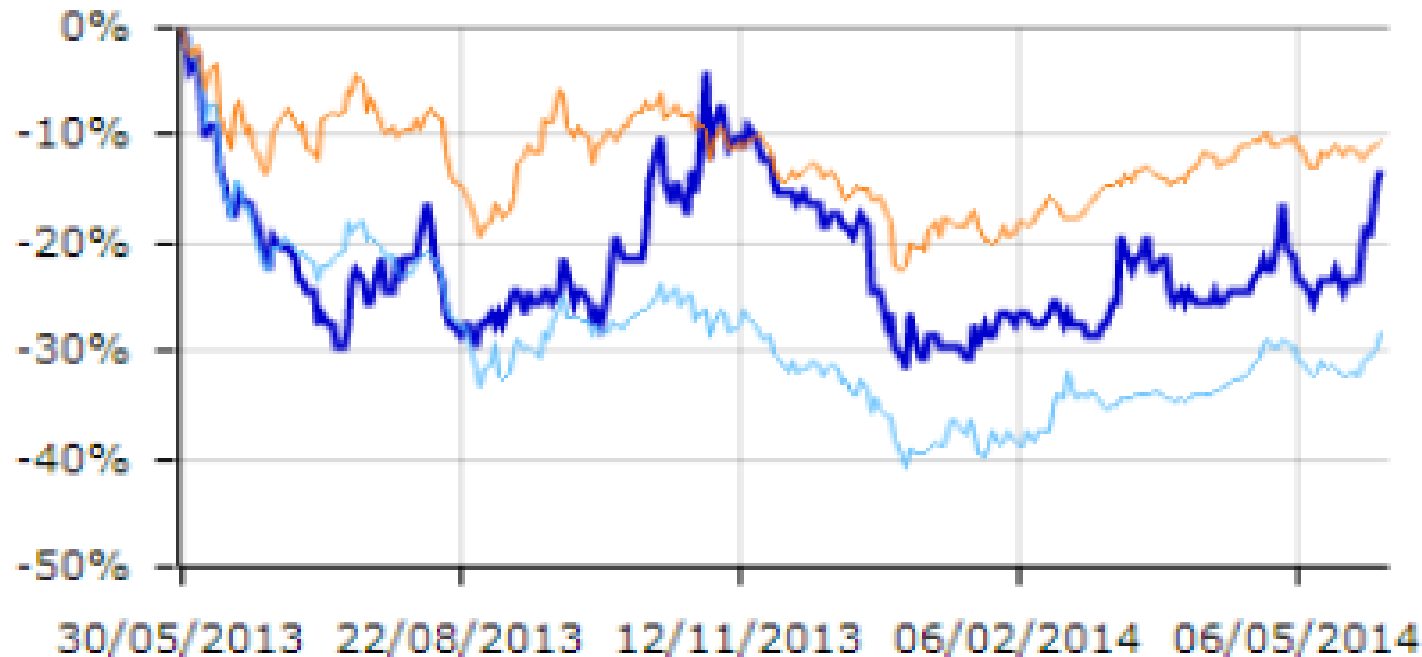
กลุ่ม IT

- ก) ทีมงาน IT อินเดีย ช่วยสร้างความแข็งแกร่งให้กับระบบ SAP ที่ใช้อยู่ในปัจจุบัน โดยเฉพาะระบบสนับสนุนใหม่ๆ สำหรับ SAP ที่เกี่ยวกับการค้า
- ข) สนับสนุนด้านการทำงาน และให้คำแนะนำเกี่ยวกับ SAP license
- ค) ระบบ SEMS (การบันทึกการเดินทางสำรวจด้านความปลอดภัยในการทำงาน) ได้รับการออกแบบเป็นภาษาไทย

การบริหารจัดการตราสินค้า

- ก) ได้รับการสนับสนุนเป็นพิเศษในเรื่องที่เกี่ยวกับกฎหมายเพื่อจดทะเบียนรับรองตราสินค้า Tata TISCON ในประเทศไทย
- ข) ทีมการตลาดผู้เชี่ยวชาญด้านตราสินค้า ให้ข้อมูลต่างๆ เพื่อให้การเปิดตัวสินค้า Tata TISCON ในไทยเป็นไปอย่างเรียบร้อย

ความเชื่อมั่นของผู้ถือหุ้นดีขึ้นในหนึ่งปีที่ผ่านมา



● TSTH

● STEEL

● SET

สมมติให้ทุกกราฟเริ่มจาก 0
ในเดือนพฤษภาคม 2556

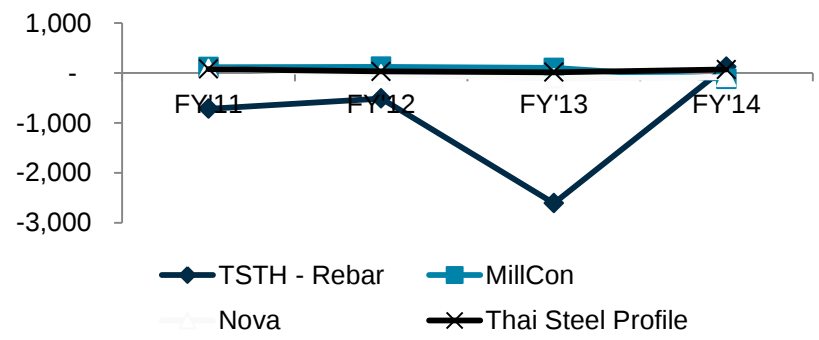
**แม้สถานการณ์ทางการเมืองจะไม่แน่นอน และตลาดมีความผันผวน
บริษัทก็ยังมีผลประกอบการที่ดีกว่าบริษัทอื่นในหมวดธุรกิจเหล็ก**



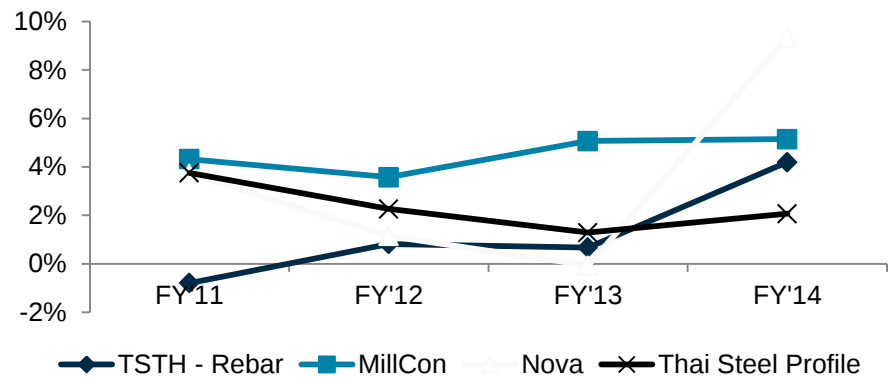
จะเห็นได้ชัดว่า ปี 2556 เป็นปีที่ยากลำบากสำหรับบริษัทเหล็กในประเทศไทย



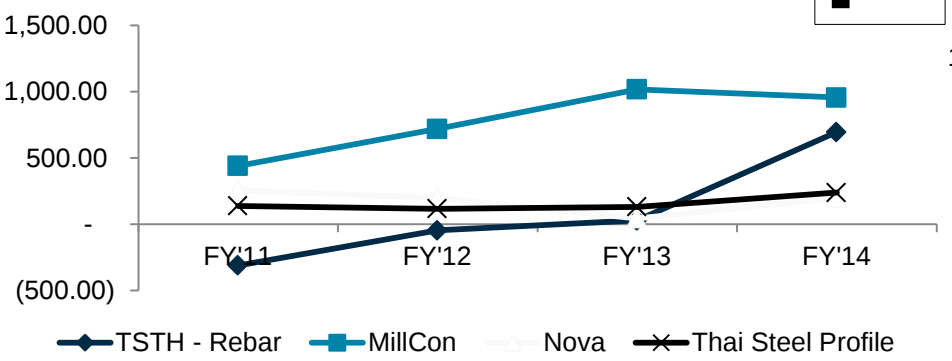
กำไรก่อนหักภาษี



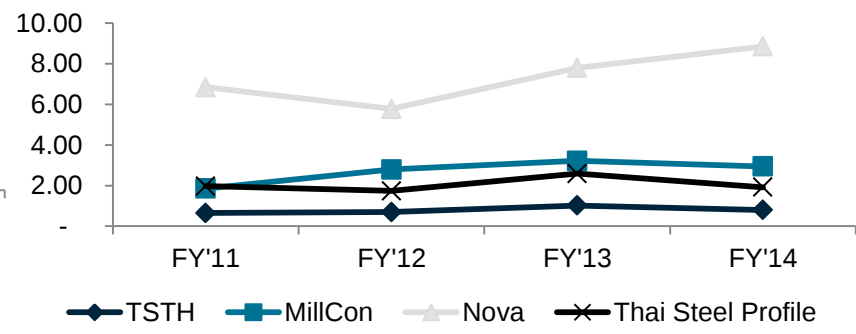
EBITDA (ร้อยละ)



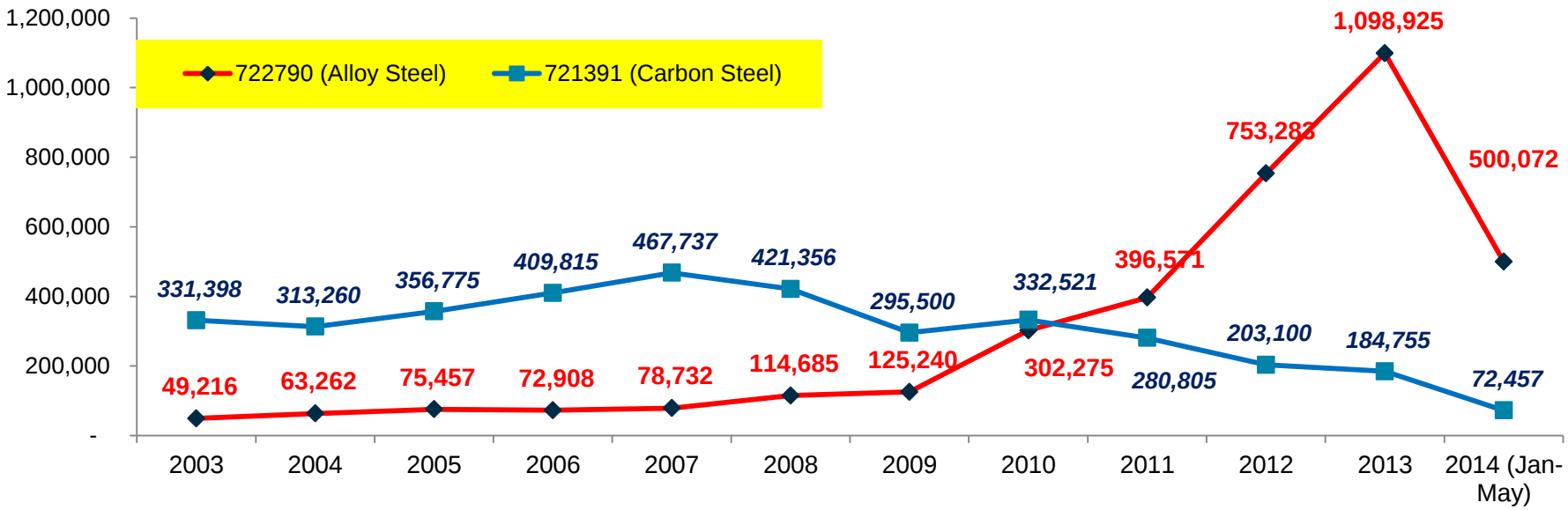
กำไรขั้นต้น



อัตราหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น



การนำเข้าเหล็กจากประเทศจีนอยู่ในอัตราที่สูงที่สุดในสามปีที่ผ่านมา



ปีงบ 56 โดยประมาณดีกว่าปีที่แล้ว

ทางบริษัทได้ขอการสนับสนุนจากหน่วยงานราชการในการปกป้องผู้ผลิตภายในประเทศ

สัดส่วนทางการตลาดของเหล็กวัตถุดิบมาอย่างมาเพราะสินค้านำเข้า ราคาถูกจากประเทศจีน โดยเฉพาะอย่างยิ่งเหล็กวัตถุดิบคาร์บอนสูง

